



Programa de distribuidores RepCamp

Hazte distribuidor de Repcamp, consiga clientes y comparta ingresos

¿Qué es RepCamp?

RepCamp es una plataforma cloud y móvil diseñada para mejorar las actividades comerciales de los representantes de ventas y optimizar al máximo el procesamiento de pedidos. RepCamp se compone de:

- Una **aplicación en la nube** para gestionar y distribuir eficazmente toda su información comercial entre los dispositivos móviles de sus representantes.
- Una **aplicación móvil** multi plataforma mediante la cual podrá acceder a la información comercial de sus clientes, mostrar su catálogo de productos, confeccionar presupuestos y realizar pedidos (online/offline).
- Múltiples **sistemas de sincronización** y subida de información a la nube (API, excel, backoffice) permitiendo la integración completa con software de terceros.

¿Cuántos Planes de suscripción hay?

RepCamp se comercializa bajo un modelo de suscripción (SAS) ofreciendo tres Planes:

- **Free**, gratuito, limitado a un usuario, solo funcionalidad básica. El plan incluye 30 días de características premium para poder probar el producto en profundidad.
- **Indie**, ideal para representantes independientes, hasta cinco usuarios, funcionalidad básica con importación via subida manual de ficheros CSV/EXCEL.
- **Premium**, orientado a empresas, usuarios ilimitados, funcionalidad avanzada con acceso a RepCamp API permitiendo integración con software de terceros.

¿Quién hay detrás de RepCamp?

Kriter Software, fabricante de soluciones de Gestión Empresarial desde el 1989, con oficinas centrales en Mataró (Gran Barcelona). Más de 500 empresas de múltiples sectores avalan sus servicios y productos.

Su producto principal, el software de gestión **Kriter ERP**, se integra y complementa con un ecosistema de soluciones que incluye: **Kriter Finanzas** (Gestión financiera), **PREK** (portal B2B), **Kriter Store** (comercio electrónico) y **RepCamp** solución de movilidad para representantes. Para información adicional, visitar nuestra página www.kriter.net.

¿Qué es el Programa de Partners de RepCamp?

El programa internacional de partners tiene como objetivo proporcionar apoyo y compensación económica a aquellas empresas que deseen comercializar **RepCamp** y ofrecer servicios de personalización, formación y soporte.

¿Qué tipo de Partners buscamos?

Partners que compartan nuestra visión pionera de la movilidad en las Ventas y que quieran completar su Catálogo de Servicios con RepCamp. Integradores de soluciones empresariales. Proveedores de servicios y consultores apasionados en ayudar a crecer a sus clientes,

¿Quién se encarga de la instalación y/o formación en caso de que los clientes lo soliciten?

RepCamp se ha diseñado para ser para ser muy usable. Sin embargo, todos los servicios de valor añadido que el cliente final pueda solicitar, tales como el asesoramiento, la implantación y la integración con sus sistemas mediante RepCamp API, serán gestionados directamente por el Partner.

Find Repcamp at

 App Store

 Google play

as a Free download

www.repcamp/partner
partners@repcamp.com

POWERED BY

KRITER
SOFTWARE



¿Qué compensación obtengo por mi trabajo?

Nuestros Partner, disfrutan de apoyo adicional para poder ofrecer servicios de valor añadido a sus clientes así como compensaciones por la distribución de RepCamp.

- Compensación entre un 15 y 25 % de las suscripciones que vende y da soporte. El porcentaje aumenta a medida que tenga clientes. El pago se efectuará mensualmente y de forma recurrente.

Cantidades Mensuales	Comisión
Primeros 2000 € o 2000 \$	15%
Próximos 8000 € o 8000 \$	20%
Más allá de 10000 € o 10000 \$	25%

Ejemplo: Cantidad a comisionar 15.000. La comisión será la suma del 15% de 2.000 más el 20% de 8.000 más el 25% de 5000. Total 3.150

- Ofrecer servicios de valor añadido a los clientes, consultoría, configuración, integración ERP y soporte premium.
- Apoyo técnico y comercial para proporcionar servicios adicionales.
- Materiales y apoyo en la promoción comercial y marketing.
- Acceso temprano a las nuevas características.
- Acreditación e inclusión en el directorio de Partner.
- Dashboard de Partner, que permitirá hacer seguimiento de estado de sus clientes.

¿Hay algún sistema de formación online?

Efectivamente, RepCamp dispone de videos de aprendizaje en <http://vimeo.com/repcamp> y un manual de usuario de la aplicación.

¿Puedo usar el RepCamp API?

El API es completamente abierto para los usuarios premium. Cada asociado puede desarrollar sus propios módulos de integración a terceros según cada mercado, sector o necesidades concretas de software.

Por otro lado RepCamp exporta todos los datos en formatos estándar de modo que la instalación de una solución integrada puede realizarse utilizando las herramientas importar/exportar de las que dispone todo ERP / CRM.

El uso de la API no es obligatorio aunque lo recomendamos para automatizar el proceso.

Para más Información y recursos para desarrolladores en <http://developers.repcamp.com>.

¿Cómo puedo empezar y formar parte?

- Registre su interés mediante el siguiente formulario: <http://www.repcamp.com/app/partner/login/register>. Nuestro equipo se pondrá en contacto para conocer más acerca de su negocio y clientes a los desea distribuir RepCamp, así como responder a cualquier pregunta que tenga sobre el programa.
 - Reciba su Código único de Partner. Código único para identificar sus Clientes y que permite que podamos realizar el seguimiento de la relación entre partners y clientes.
- No existe una cuota de acceso y permanencia en el Programa.

¿Cuáles son nuestros planes de futuro para RepCamp?

El desarrollo de RepCamp está definido y planificado las funcionalidades futuras de RepCamp en base al know-how adquirido en años de experiencia en el mercado del software y la consultoría. Consultar: <http://www.repcamp.com/es/roadmap>.